

徐工“高端客户徐工行”东北站告捷

11月24日，“高端客户徐工行”活动东北站，50余名东北高端客户走进全球最大的筑养路机械制造基地——徐工道路机械事业部，感悟徐工、融入徐工，亲身体验徐工智能化工厂、精益化生产流水线、精益求精的产品调试，以及产品模拟施工，亲眼见证徐工道路机械产品的诞生过程，同时通过座谈、讲座等，感悟徐工文化，交流工艺工法，增强互信感情。除了2天徐工行成交的1000余万元订单，还有徐工研发、制造的强劲实力和徐工以客户为先发展理念倾情感恩、回馈客户，为此行的东北高端客户带来的强烈震撼，更加坚定了其继续携手徐工共赢成功之路的信念。

活动中，徐工成套道路机械无疑成了大家关注的焦点。徐工RP903沥青摊铺机、GR3505平地机、XM200K铣刨机、路面综合养护车、沥青拌和站、

沥青洒布机等代表行业技术发展水平的成套道路机械产品重磅亮相。跟随着技术人员的讲解，客户们纷纷试驾，并亲眼见证了产品调试全过程和模拟施工效果，切身感受到了徐工作为行业领军企业以客户为先的理念，基于深厚的产业积淀和技术研发能力高效对接市场需求，一丝不苟铸造精品的坚韧和以“技术领先、用不毁”的产品回报广大客户的国之重器的风范。

在亚洲最大的压路机装配流水线车间对面，中国第一台蒸汽式压路机雕塑就坐落在这里。每天有代表着行业顶尖技术和制造实力的不同型号的压路机从它面前经过，奔赴调试场调试，作为徐工发展史上乃至中国压路机行业发展里程碑式的产品，它也在斗转星移间见证着中国压路机行业的跨越发展。而如今，不仅徐工压路机连续30年保持行业

第一，徐工摊铺机、平地机、铣刨机等产品也以强大的产品力位居行业前列，引领行业的变革发展。

厂区内“担大任、行大道、成大器”的产品展示墙，一幅幅照片就是一座座行业发展的丰碑：徐工拌和站代表行业第一次矗立在青藏高原，徐工产品援建西藏天路，批量压路机出口北美高端市场……行之所至，皆为震撼，客户们目光跟随脚步探寻，感受着徐工深厚的文化魅力。

在室内活动环节，10个代表不同施工环境的行业顶级水平施工案例展示，专业化、成套性的解决方案让客户们称叹不已。广大客户从中窥见了徐工作为全球第五“道路施工方案的解决者，道路成套施工设备的提供者、道路施工管理的协助者”的强大实力和发展后劲。同时，通过讲座，徐工道路机械事业部从工程机械行业发展宏观角度，为客户输送行业发展前沿信息和深度思考，让大家明晰新常态经济环境下工程机械行业面临的机遇与挑战，以及行业发展方向和道路筑养护发展需求，与大家共享智慧成果。

“高端客户徐工行”活动是徐工道路机械事业部2014年底启动的高端对接融入活动，活动开展以来得到了全国各地广大客户的普遍欢迎。截至目前，已有5000余名客户踊跃参与，获得广泛好评。

